



観光マーケティング調査及び計画策定支援業務 国内ウェブアンケート調査より 大津市の観光戦略を考える

2025年10月 大津市観光振興課

レポート作成:じゃらんリサーチセンター 主席研究員 森戸 香奈子



じゃらんリサーチセンター主席研究員森戸 香奈子 (もりと かなこ)

東京都出身 1998年株式会社リクルート入社 同年株式会社リクルートリサーチに出向 6年間リサーチャーとしての経験を積む 旅行事業部へ異動、『じゃらん』編集部、広告制作を経て 2007年より『じゃらんリサーチセンター』研究員 2022年より主席研究員 「じゃらん宿泊旅行調査」「2030年観光の未来需要予測」などの調査研究 持続可能な観光地について研究した「三方よしの観光地経営」などを担当





大津市のこれからの戦略ヒントは・・・

戦略1

日帰り客を含む、近隣客への 「魅力あるアクティブなまち」戦略

戦略②

遠方からの宿泊客へ「京都+1」戦略

いずれもカギは「びわ湖」??

発地で全然違う、大津の魅力…

- 首都圏人はびわ湖がどのくらいの大きさかも知らない! (なんとなく「**行くならびわ湖?**」程度の知識)
- 東海人にとっては、**混雑を避けてのんびりできそう**な場所
- 関西人にとっては、**興味のあるスポット狙い**で行く場所



戦略①

日帰り客を含む、近隣客への

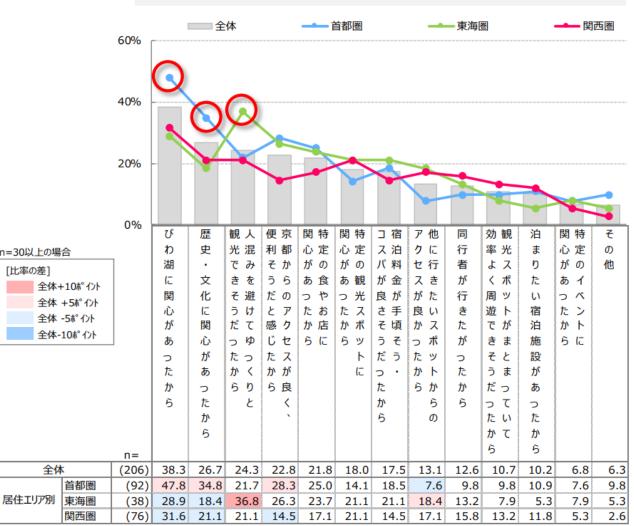
「魅力あるアクティブなまちづくり」

戦略②

遠方からの宿泊客へ「京都+1」戦略

来訪を検討した理由 ※大津市来訪検討者ベース

Q4 直近3年以内に、主な目的が観光である国内旅行で滋賀県大津市へ【SC2の選択内容】とお答えの 方にお伺いします。滋賀県大津市への訪問を検討した理由を教えてください。(いくつでも)



n=30以上の場合 [比率の差]

全体 -5ポイント

全体-10ポイント

全体

戦略①日帰り客を含む、近隣客への「魅力あるアクティブなまち」戦略

参考までに 日帰り客の特性を見てみると…

- 若年層が多い
- 食や自然鑑賞、見る観光、 テーマパークや買い物などア クティブな消費行動

の2点が特徴的

新しいものが常にある、 街歩きが楽しい大津という、 アクティブなまち戦略が必要!

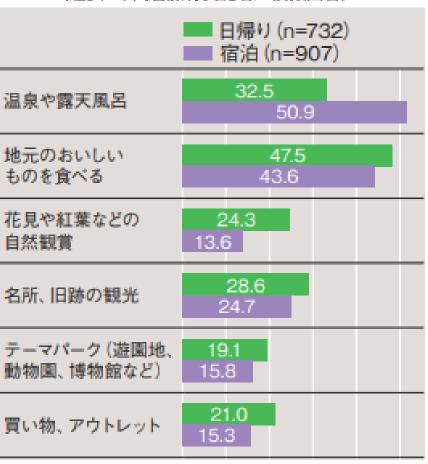
図2 日帰り・宿泊の旅行経験

(全体/過去1年間/単一回答)



図3 日帰り・宿泊旅行の目的

(過去1年間各旅行実施者/複数回答)



じゃらんリサーチセンター「とーりまかし」68号より



まちあるきして楽しい「まち」になっているか?

- ・半日くらいで巡れるルートは?
- 二次交通は?カフェは?休憩スポットは?
- 軽食・スイーツのバラエティは?
- 食べる・みる・体験する のバランスは?
- 旬な情報、穴場な情報は?
- ・ 着地情報の提供は?



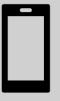




若者にヒキのあるコンテンツがあるか?

- 映えスポットは?プロモーションは?
- 大津ならではの体験コンテンツは?
- お土産に買って帰りたいものは?





「魅力あるアクティブなまち」事例①まちあるきが楽しいまちづくり:草津温泉

草津の歴史を活かしながら、 外を歩いて楽しめるまちづくりを実現

草津のシンボルである「湯畑」を中心に再開発

- 湯畑近くにあった駐車場を廃止
- 湯畑を囲うように歩道を整備
- 夜のライトアップなど人が集まる仕掛け

裏草津なるチルなエリアを開発

- 散歩に適した展望デッキ
- ゆっくり漫画を読める施設

大津でも「びわ湖」を シンボルとした まちあるきアイデアが 色々できそう!

京都との差別化 がポイント!?













早津温泉の試み材しい観光エリー

を造成する

じゃらんリサーチセンター「とーりまかし」67号より



「魅力あるアクティブなまち」事例②体験を取り込んでZ世代獲得に成功した産業観光

生産量日本一を誇る奈良県の靴下産 業。OEM生産が中心でブランドがな いため、物販がしづらいという課題 が・・

- 強みを打ち出すため製造風景を 見せる実演販売を開始!
- 靴下づくりと機械を動かす自転 車を組み合わせた体験が若者を 中心に好評!

Z世代は同行者と 一緒にできる 「体験」が好き。 アレンジ次第で産業 も観光体験に なり得る!





(株)創喜「S.Labo」 奈良県広陵町

靴下工場・創喜が2021年12月、ファク トリーショップ 「S.Labo」 をオープン。 靴下編み機と自転車を融合させたマシ ン「チャリックス」による靴下作り体験 を、30分3300円で実施。36色の糸 から3色を選んでローゲージ靴下を編 み、完成品を持ち帰ることができる。

Case Study

じゃらんリサーチセンター「とーりまかし」76号より



戦略②遠方からの宿泊客へ「京都+1」戦略



都道府県	1位		2位		3位		4位		5位	
富山県	食		温泉や露天風呂	M	宿	04	名所旧跡	M	まちあるき	
	60.4		35.1		31.6		28.2	щ	23.8	
石川県	食	-115	温泉や露天風呂	$\langle\!\langle\!\langle\!\rangle\rangle$	名所旧跡		宿	lea	まちあるき	
	65.8	Sign.	40.2	<u></u>	35.3	Щ	34.4	04	31.1	• •
福井県	食	115	温泉や露天風呂	\iiint	宿	lea	テーマパーク		名所旧跡	m
	51.9	SID.	51.8	<i>w</i>	40.9	<u></u>	30.1		29.8	Щ
滋賀県	食	115	宿	•	名所旧跡		温泉や露天風呂	(((歴史文化	النان
	40.1		40.0		33.7	Щ	29.3		18.2	لنانال
京都府	名所旧跡	· 🏦 '	食		宿	•4	歴史文化	الللا	まちあるき	
	47.6	<u>ш</u>	46.9	Sign.	32.0		30.4	لنتنا	28.5	
大阪府	テーマパーク		食	<u>حالة</u>	まちあるき		宿	•4	友人・親戚	
	35.0		31.5		19.5		19.2		13.8	M
兵庫県	食	علم الم	温泉や露天風呂	$\langle\!\langle\!\rangle$	宿	le.—	まちあるき		名所旧跡	
	46.7		44.3		39.6	•4	20.2		18.9	Щ
奈良県	名所旧跡	m	歴史文化	النا	食	<u>حالم</u>	宿	lea	まちあるき	
	56.4	Щ	47.5	Jilii	34.9		29.6	•4	24.1	
和歌山県	温泉や露天風呂	M	食		宿	04	名所旧跡		テーマパーク	
	58.6		53.6	ZIANI)	42.6		28.2	Щ	25.9	

【略称】宿:宿を楽しむ/温泉や露天風呂:温泉や露天風呂に入る/食:地元のおいしいものを食べる/名所旧跡:名所、旧跡をめぐる/テーマパーク:テーマパーク(遊園地^(%)動物園、博物館など)に行く/まちあるき:まちあるき、都市散策をする/歴史文化:歴史文化を楽しむ/友人・親戚:友人・親戚を訪ねる



遠方から来る京都が第一目的地の顧客へ、京都旅行にプラス1泊してもらう戦略

日本で最も有名な観光地のひとつである京都のブランド力を借りる 京都にはないコンテンツを推し、複数泊旅行のアレンジとして取り込む プロモーションシンボルは「びわ湖」、差別化ポイントは「温泉」「リゾート感」

<u>びわ湖に着いたら何ができるのか?をしっかりプロモーションする</u>

- びわ湖を「みる」>びわ湖バレイ・びわ湖テラス、びわ湖ビューのレストラン、部屋
- びわ湖で「あそぶ」 > ミシガンクルーズ、湖水浴、SUP、ビワイチ(サイクリング)
- びわ湖で「たべる」>湖魚グルメ、湖畔BBQ

参考) 国内外の海や湖の他地域アクティビティ事例 ボート(手漕ぎ、ペダル)、ネイチャークルーズ(ガイド同伴クルーズ)、 サンセットクルーズ(ワインを飲みながらクルーズ)、釣り、 ヨガ、マラソンなど



京都にはない温泉地、宿の魅力(滞在イメージ)を伝える

街中観光が中心の京都に対し、のんびりした滞在を訴求 京都と競合するのではなく、協働する 大津ならではの食事など宿泊を促進するコンテンツ

	京都	大津
観光スタイル	街中観光	リゾート滞在
宿泊スタイル	利便性の高い宿	温泉、リゾート泊
滞在イメージ	目的詰め込み型	のんびり滞在型

戦略②遠方からの宿泊客へ「京都+1」戦略 首都圏・東海圏居住者の大津観光コンテンツ評価

【首都圏】

認知

知名度の高いブランド素 材や、びわ湖のイメージ

興味

食や名所旧跡、温泉など

訴求ポイント

具体的な認知がまだまだ。 まずは何があるのか、京 都からの利便性の良さPR も忘れずに

- どんな**観光資源**が あるのか
- ② 京都からのアクセ スの良さ

興味度

東京・千葉・神奈川・埼玉	興味度	
近江牛	94.7%	
比叡山延暦寺、比叡山・奥比叡ドライブウェイ	82.9%	
湖岸のリゾートホテル(びわ湖大津プリンスホテル・琵琶湖ホテルなど)	64.6%	
びわ湖の魚(湖魚:アユなど)	61.9%	
びわ湖クルーズ(ミシガンクルーズ)	61.5%	
花火大会(びわ湖大花火大会など)	59.1%	
石山寺	58.6%	
近江神宮·近江勧学館	57.8%	
琵琶湖疏水・びわ湖疏水船	56.9%	
うなぎ	56.5%	
おごと温泉	53.0%	
三并寺	53.0%	
びわ湖での湖水浴、BBQ、ウォータースポーツ	52.5%	
びわ湖バレイ・びわ湖テラス	52.3%	
日吉大社	52.3%	
浮御堂	51.4%	
お花見、紅葉狩り	50.1%	
大津湖岸なぎさ公園・なぎさのテラス	45.1%	
滋賀の地酒を飲む		
竹林院・石積みの門前町坂本		
平均	70.4%	

東京・千葉・神奈川・埼玉	興味度
近江牛を食べる	84.7%
比叡山延暦寺、比叡山・奥比叡ドライブウェイ	73.3%
うなぎを食べる	70.5%
びわ湖の魚(湖魚:アユなど)を食べる	64.8%
石山寺	64.1%
近江神宮·近江勧学館	62.6%
おごと温泉	62.1%
琵琶湖疏水・びわ湖疏水船	62.1%
花火大会(びわ湖大花火大会など)	62.1%
日吉大社	61.9%
浮御堂	61.5%
竹林院・石積みの門前町坂本	60.8%
三井寺	60.6%
湖岸のリゾートホテル(びわ湖大津プリンスホテル・琵琶湖ホテルなど)	60.2%
お花見、紅葉狩り	59.5%
びわ湖クルーズ(ミシガンクルーズ)	54.0%
びわ湖バレイ・びわ湖テラス	52.1%
大津湖岸なぎさ公園・なぎさのテラス	50.8%
滋賀の地酒を飲む	47.0%
びわ湖での湖水浴、BBQ、ウォータースポーツ	45. 3%
平均	68.1%

岐阜・愛知・三重	興味度	
近江牛	95.1%	
比叡山延暦寺、比叡山・奥比叡ドライブウェイ		
びわ湖バレイ・びわ湖テラス	74.1%	
花火大会(びわ湖大花火大会など)	74.1%	
湖岸のリゾートホテル(びわ湖大津プリンスホテル・琵琶湖ホテルなど)	70.8%	
びわ湖クルーズ(ミシガンクルーズ)	69.7%	
びわ湖の魚(湖魚:アユなど)	61.6%	
浮御堂	60.5%	
おごと温泉	58.9%	
お花見、紅葉狩り	58.9%	
うなぎ	58.4%	
近江神宮·近江勧学館	56.8%	
びわ湖での湖水浴、BBQ、ウォータースポーツ	55.7%	
日吉大社	54.6%	
琵琶湖疏水・びわ湖疏水船	52.4%	
石山寺	51.4%	
三井寺	46.5%	
大津湖岸なぎさ公園・なぎさのテラス	45.9%	
竹林院・石積みの門前町坂本	41.1%	
滋賀の地酒を飲む	41.1%	
平均	65.2%	

岐阜・愛知・三重	興味度	
近江牛を食べる		
比叡山延暦寺、比叡山・奥比叡ドライブウェイ		
お花見、紅葉狩り		
花火大会(びわ湖大花火大会など)	66.5%	
びわ湖バレイ・びわ湖テラス	65.9%	
うなぎを食べる	65.9%	
琵琶湖疏水・びわ湖疏水船	65.4%	
浮御堂	64.9%	
びわ湖の魚(湖魚:アユなど)を食べる	64.9%	
湖岸のリゾートホテル(びわ湖大津プリンスホテル・琵琶湖ホテルなど)	64.3%	
おごと温泉	63.8%	
日吉大社	63.2%	
石山寺	61.1%	
近江神宮・近江勧学館	60.5%	
竹林院・石積みの門前町坂本	57.8%	
大津湖岸なぎさ公園・なぎさのテラス	57.3%	
三井寺	56.2%	
びわ湖クルーズ(ミシガンクルーズ)	54.1%	
びわ湖での湖水浴、BBQ、ウォータースポーツ	49.7%	
滋賀の地酒を飲む	36.8%	
平均	65.0%	

【東海圏】

認知

首都圏と比べて コンテンツ認知は高め

興味

食、イベント、びわ湖に 加えてお花見等

訴求ポイント

首都圏よりは情報が伝わっている。スポットだけでなく周遊イメージを持ってもらうためのルートも重要

- **旬**なイベント情報
- ② どんな**滞在**ができ るか



©Recruit Co., Ltd. All rights reserved.

【インバウンド】日本人同様に「京都+1」戦略が効果的

- 京都の隣にありながら滋賀県の外国人比率は1割以下
 - ▶ 遠方客への「京都+1」戦略で京都から、特に宿 泊需要を取り込める可能性があるのではないか
- アクセスの情報発信が日本人以上に重要
- コンテンツは**京都との差別化**を意識
 - ▶ 温泉、びわ湖アクティビティ等
 - ➤ 滞在イメージ訴求、京都からの1DAYツアーなど の造成により、まずは大津に呼び込む
 - ▶ 現地で行動を決める人が多いことから、着地情報 の整備&強化も重要

■ 都道府県別 外国人比率

滋賀県	京都府	大阪府	兵庫県	奈良県	和歌山県
7.2%	50.1%	44.9	9.3	14.1	16.3

※ 外国人比率:観光庁宿泊統計2024年データより

旅ナカ情報提供事例)熱海の着地情報整備

- AIを活用した多言語対応HPの整備
- QRを活用した案内所における情報提供(HPへ誘導)



ご清聴ありがとうございました!

【ご注意:本資料の転載・複製での利用について】

- ■本資料は、株式会社リクルート(じゃらんリサーチセンター)の著作物であり、著作権法に基づき保護されています。
- ■本資料の全文または一部を転載・複製する際は著作権者の許諾が必要です。 事前に当社までご連絡ください。使用用途によって転載・複製をご遠慮頂く場合もございます、予めご了承ください。 ※問い合わせ先

[メディア・報道機関の皆様]株式会社リクルート 広報担当 https://www.recruit.co.jp/support/form/ [その他企業・自治体・一般の皆様]じゃらんリサーチセンター事務局 E-mail:jalan_rc@r.recruit.co.jp

■本資料は当社が信頼できると判断した各種データに基づき作成されておりますが、 その正確性、確実性を保証するものではありません。本資料を利用する場合にはお客様の判断で利用してください。 また、資料に記載された内容は予告なしに変更されることもあります。

